

## И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

**А. С. Чернышева**

*Гомельский государственный технический университет  
имени П. О. Сухого, Беларусь*

Научный руководитель канд. ист. наук, доц. И. Ю. Уваров

В наши дни постиндустриальный мир диктует свои законы и им приходится подчиняться. В этих условиях геополитика жизненно необходима. Поиск новых партнеров - показатель развития страны, а стремление к долгосрочному сотрудничеству – путь к стабильности.

В последние годы в Беларуси отмечается рост интереса к странам латиноамериканского региона. В политической и экономической сфере наметилось значительное движение. Причиной этому, в некоторой степени, стала глобализация. Она дала возможность странам строить политический курс, не глядя на расстояния, и самим выбирать себе «соседа».

Одним из таких государств является Венесуэла, которая около десяти лет выступает одним из приоритетов внешней политики Республики Беларусь. Альянс двух государств, находящихся на разных, далеко расположенных друг от друга континентах, имеют неплохие перспективы на десятилетия вперед.

Однако экономические отношения со странами Латинской Америки развивались противоречиво. С одной стороны, в последние годы интенсивно развивались экономические связи с Венесуэлой и Бразилией, а с другой, с Аргентиной и Кубой рост товарооборота был довольно низок. Нужно также отметить медленное изменение ассортимента белорусского экспорта, что делает его уязвимым перед внешними факторами. К тому же рынки Латинской Америки привлекают государства Западной Европы, США, Китай и т. д. Особенно же возросло влияние Китая на рынках Аргентины, Кубы, Венесуэлы, Бразилии. Но несмотря на это, потенциал сотрудничества со странами Латинской Америки большой. Ежегодно эти страны закупают широкий

спектр товаров, многие из которых экспортирует Беларусь. Вместе с тем белорусская продукция имеет жизнеспособное сочетание «цена – качество», что не может не отразиться на перспективах продвижения товара на рынки. Важным фактором сближения позиций Беларуси и стран Латинской Америки на международной арене является осознанная необходимость создания многополярного мира. Беларусь и большинство латиноамериканских стран имеют схожие позиции по вопросам места и роли ООН, а также принципам ее реформирования. В этих условиях отношения Беларуси со странами Латинской Америки и Карибского бассейна динамично расширяются, идет активный процесс налаживания и укрепления политического диалога с ведущими государствами региона. В ближайшем будущем основные внешнеполитические усилия Беларуси в Латинской Америке будут направлены на дальнейшее закрепление долгосрочных отношений со странами этого региона и расширение политического диалога, укрепление договорно-правовой базы, продвижение интересов белорусских предприятий, в том числе через создание совместных производств, открытие торговых домов и представительств, организацию обмена визитами представителей деловых кругов, усиление многостороннего взаимодействия в рамках ведущих международных организаций.

При всех успехах Беларуси в этом направлении латиноамериканский рынок является малоосвоенным. Для успешной конкуренции с мировыми компаниями Беларуси еще многое нужно сделать.

Отношения Республики Беларусь с Республикой Венесуэла были установлены в 1997 г. Столь позднее установление отношений (с крупнейшими странами региона это произошло еще в 1992 г.) свидетельствовало о недооценке белорусской стороной потенциала и роли Венесуэлы в регионе. Рынки латиноамериканских стран привлекательны для Беларуси по многим направлениям.

Развитие сотрудничества обусловливается фактором взаимодополняемости экономик обеих стран. Президент Венесуэлы Уго Чавес неоднократно отмечал потребность своего государства в белорусских технологиях. Для нашей же страны Венесуэла является прекрасной возможностью реализации своего экономического и научного потенциала, а также представляет интерес как государство с огромными углеводородными ресурсами, где белорусские специалисты уже принимают участие в нефтепереработках [1, с. 25–26].

Беларусь, развивая отношения с Венесуэлой, получила выход к другим странам Латинской Америки. Использовать страну как плацдарм для проникновения на другие рынки региона предложил и У. Чавес во время своего первого визита в Беларусь в 2006 г.

Отношения между Беларусью и Венесуэлой динамично развиваются сразу по множеству направлений. Интеграция между Беларусью и Венесуэлой протекает так же интенсивно, как и между Беларусью и Россией. При всем этом следует учитывать, что Беларусь и Венесуэла слабые, по меркам США или Китая, страны, причем разделенные огромным расстоянием. Об особом характере белорусско-венесуэльских отношений говорит и отмена визового режима между двумя странами. Результатом плодотворного белорусско-венесуэльского сотрудничества явилось открытие в Венесуэле представительств «Белоруснефть», «Белгорхимпром», «Белзарубежстрой», совместных предприятий по добыче нефти, сейсмо-разведывательным работам и строительству жилья. Ведется строительство заводов по сборке на территории Венесуэлы техники Минского автомобильного завода и Минского тракторного завода. Венесуэла является одним из главных торговых партнеров Беларуси в ре-

гионе. Только за январь 2010 г. товарооборот составил 35 млн дол., а по итогам 2009 г. превысил 230 млн [2, с. 78–82].

Однако самым острым вопросом для Беларуси все еще остается топливный вопрос. Один из путей его решения был предложен президентом Венесуэлы Уго Чавесом в период его пребывания в Минске в сентябре 2006 г. Была достигнута договоренность о создании совместного белорусско-венесуэльского предприятия по поставкам нефти, в котором 75 % акций будут принадлежать Венесуэле, а 25 % – Беларуси [2, с. 78–82].

Запасы нефти Венесуэлы составляют примерно 13 % всех мировых запасов, но экспортировала она в 2008 г. нефти и нефтепродуктов на сумму в 77,86 млрд дол. А это лишь шестое место среди Организации стран-экспортеров нефти [3, с. 46–53]. Это партнерство не является односторонним, и Беларусь поставляет в Венесуэлу белорусскую технику, строит совместные предприятия и помогает с социальными проектами.

За годы с момента установления дипломатических отношений Беларусь закрепила на венесуэльском рынке. Сотрудничество с Венесуэлой для Беларуси позволило найти нового партнера и союзника, открыло ряд возможностей для реализации своего экономического, научного и военного потенциала.

Для Венесуэлы Беларусь является поставщиком высоких технологий, а также партнером в военно-техническом сотрудничестве. Этот аспект весьма важен для венесуэльской стороны, особенно если учитывать постоянное давление со стороны США. В 2007 г. Беларусь поставила Венесуэле оружие для противовоздушной обороны. В рамках достигнутых договоренностей, венесуэльские студенты и курсанты военных учебных заведений получают образование в высших учебных заведениях и Военной Академии Беларуси.

Во многом уровень белорусско-венесуэльского сотрудничества не имеет аналогов и является результатом правильной внешней политики Беларуси. Примером этого может служить следующий факт: Россия и КНР предоставляют Венесуэле кредиты и инвестируют миллиарды долларов, а Беларусь, напротив, кредитует Венесуэлу, чтобы добывать на ее территории нефть, строить совместные предприятия и укреплять взаимодействия по множеству направлений. «Венесуэльский прорыв» стал во многом показательным для белорусской дипломатии, поскольку заставил по-новому взглянуть на перспективы латиноамериканского континента. Двустороннее сотрудничество переросло в стратегическое партнерство. Координация на политическом уровне с венесуэльской стороной позволяет Беларуси получать весомую поддержку в ряде международных организаций. В экономическом плане Венесуэла помимо перспективного внутреннего рынка является также «ключом» к рынку всего латиноамериканского региона, на чем, как уже отмечалось, настаивал и У. Чавес.

В заключение следует отметить, что неосвоенность рынков Латинской Америки является серьезной недоработкой со стороны Беларуси. Огромный потенциал латиноамериканских стран виден по результатам сотрудничества Беларуси и Венесуэлы. За короткий срок страны вышли на новый уровень сотрудничества, что в будущем может привести множество положительных тенденций в экономику обеих стран.

#### Л и т е р а т у р а

1. Кизима, С. Белорусско-венесуэльская интеграция / С. Кизима // Беларусь. думка. – № 2. – 2010. – С. 25–29.
2. Полежай, Т. Расстояние не помеха / Т. Полежай // Экономика Беларуси. – № 2. – 2010. – С. 78–82.
3. Шевцов, Ю. Геополитический потенциал белорусско-венесуэльского энергетического сотрудничества / Ю. Шевцов, С. Кизима // Беларусь. думка. – № 5. – 2010. – С. 46–53.